

CON LA CALIDAD COMO PILAR FUNDAMENTAL EN LA EXPANSIÓN DE LA FIRMA

CDV, reconocida como Mejor Empresa Veterinaria de Latinoamérica en 2019

» La distinción estuvo a cargo de la revista británica *Animal Pharm* y pone sobre el tapete nuevos desafíos para el laboratorio, con nuevas inversiones y proyecciones de crecimiento tanto en Argentina, como en el exterior.

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



La noticia del verano en el ámbito de la industria veterinaria argentina sin dudas fue el reconocimiento recibido por el Laboratorio CDV como "Mejor empresa del rubro en Latinoamérica durante 2019", a manos de la prestigiosa revista británica especializada en la materia, *Animal Pharm*.

Vale decir que, para esta distinción, el jurado internacional tuvo en cuenta el crecimiento de CDV en el mercado de Argentina y del exterior, con porfolio orientado a la prevención y compuesto por vacunas respiratorias, reproductivas y clostridiales; vacuna de brucelosis y reactivos de diagnóstico.

También destacó las inversiones en

la nueva Planta de vacunas para la Fiebre Aftosa y el trabajo de I&D que desarrolló un proceso original de producción: se utiliza un medio de cultivo de mayor calidad y composición químicamente definida, que permitió reducir un 90% los requerimientos de suero bovino.

"Estamos orgullosos y agradecidos por esta distinción otorgada por *Animal Pharm*. Queremos compartirlo con nuestros clientes, veterinarios y productores", le explicó a **MOTIVAR**

el gerente general de CDV, Juan Roo, en un encuentro que tuvo lugar en las instalaciones de la empresa, ubicadas en el Parque Industrial Pilar, de Buenos Aires.

"El laboratorio se encuentra en un proceso de expansión dentro del mercado local, con ventas que crecen por sobre la media en un mercado de biológicos que, a nivel general, permanece estable. Y lo mismo ocurre con nuestra participación en el exterior. Además, las inversiones en el último año se focalizaron en la incorporación de profesionales al equipo técnico, con el objetivo de estar cerca de los clientes y así conocer mejor sus necesidades", le explicó también Fernando Matticoli, director comercial de CDV, a **MOTIVAR**. Y completó: "Otro plus de la empresa es que todas



Juntos. Juan Roo y Fernando Matticoli, referentes del laboratorio.

las plantas y los procesos de producción de CDV están certificados bajo normas GMP, siendo uno de los dos únicos elaboradores de productos biológicos en el país en tener esta certificación".

MOTIVAR: ¿Cómo fue recibida la noticia por el Directorio de la compañía?

Juan Roo: Sin dudas que este reconocimiento de *Animal Pharm* es una satisfacción para todo el Directorio y refuerza su vocación por seguir invirtiendo en el desarrollo de la compañía. En los últimos 6 años, CDV ha invertido más de US\$ 65 millones en Argentina, sin desviarse de la estrategia planteada inicialmente. Considero que este premio es fruto de todo lo realizado.

Específicamente desde el área comercial

se ha llevado adelante un gran trabajo durante los últimos dos años: crecemos, estamos más cerca de los veterinarios y los productores e invertimos en difundir los beneficios de toda nuestra paleta de productos.

Con la asignación de recursos en Marketing, logramos comunicar nuestra vocación por la calidad, el cumplimiento de las normativas y la inversión permanente. Esto ha sido reconocido no solo con el cumplimiento de las normas nacionales, sino también de auditorías internacionales, fruto del acercamiento con multinacionales interesadas en nuestros servicios.

¿Están pensando en nuevas inversiones?

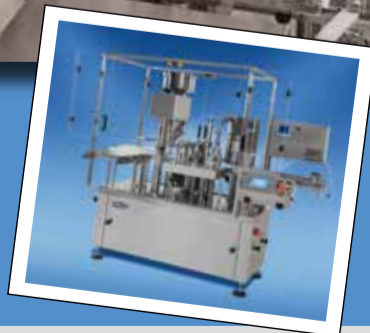
JR: Así es. En este caso apuntaremos a incrementar nuestra capacidad productiva y sumar nuevas tecnologías. El desafío comercial será triplicar las exportaciones, para lo cual tenemos que quintuplicar la producción.

En cuanto a las tecnologías, hoy producimos una vacuna recombinante en conjunción con Bioinno y Vetanco y estamos produciendo otra. Además, avanzamos con la tecnología de la doble emulsión en las vacunas para peces (patente de CDV). Esto nos llevará a invertir en capacidad edilicia y maquinaria.

Líneas automáticas de envasado para líquidos y polvos

Equipos compactos, servo asistidos, para dosificado de líquidos o polvo, colocación de tapones de goma y precintos de aluminio.

Uniblock UB-2012-P



Reporte de datos de control de procesos
Cumple con
ZICFR parte II

- Sistema de dosificado de polvo en microdosis.
- Sistema de llenado de líquidos por cilindro dosificador o bomba peristáltica.
- Expulsión automática de envases con falencias.
- Carga de envases por intermedio de bandejas y armado de bandejas a la salida del equipo.
- Opcional:
 - Cabina de seguridad
 - Flujo laminar incorporado.

Monoblock MLDI-2TG



TOVER®
INDUSTRIA ARGENTINA

Estamos avanzando también en nuevas especies. Pretendemos, cuando este proyecto alcance los 10 años, abarcar todas las especies de algún modo. No perdemos de vista el aumento de la producción de cerdos en nuestro país, así como tampoco la fuerte influencia de mascotas en los hogares argentinos. Ya estamos produciendo incluso algunas vacunas para aves.

dole valor a la línea de productos.

JR: Desde la cabeza de este Holding, el primer concepto es la calidad. No hemos dejado de invertir en este campo y por ello vamos a ser exigentes para que las auto-

países de nuestra región, y hemos iniciado también su registro en otros países incluso por fuera de América Latina.

¿Cómo es la estructura actual del laboratorio?

JR: Somos 200 personas en la empresa. Hace menos de tres años éramos la mitad. Tenemos dos plantas operativas y eso ha requerido más incorpo-

raciones, fundamentalmente en las áreas de procesos, normativas y aseguramiento de la calidad. El desafío es seguir cumpliendo nuestras metas, crecer y abrir nuevos mercados. Además, seguramente tendremos desafíos intermedios, los cuales nos demandarán sin dudas seguir incorporando personal.

conocimiento sobre nuestros productos e inclusive fomentando la visita de sus miembros a que conozcan nuestras plantas. No podemos perder de vista que somos el laboratorio veterinario que tiene la paleta de biológicos más completa del mercado, disponiendo desde la vacuna antiaftosa, hasta los reactivos de PPD, pasando por una amplia gama de productos.

¿Y diagnóstico, cómo se inserta?

JR: El área de diagnóstico veterinario ha sido la génesis de CDV y hoy está a cargo de un referente como lo es el Dr. Fernando Luna. Nos hemos mudado definitivamente de la sede de Conde en la Ciudad de Buenos Aires, inaugurando aquí, en el Parque Industrial de Pilar, un laboratorio desde 0, que cuenta con la última tecnología.

Seguimos avanzando y brindando un servicio de excelencia, en la búsqueda de soluciones comerciales concretas que nos permitan reforzar nuestros valores y posicionarnos en la cabeza de los veterinarios como su primera opción.

¿Y en cuanto al mercado interno? ¿Cómo grafican el crecimiento de CDV?

Fernando Matticoli: CDV hizo un proceso de inversión en plantas de elaboración de vacunas veterinarias, con foco en el cumplimiento de las más exigentes normas de calidad, cuidando cada uno de los procesos productivos. Todo esto pensando siempre en lograr que nuestros productos garanticen la seguridad pretendida por nuestro directorio.

Y así lo hicimos. Luego, ese foco se expandió a la posibilidad de desarrollar también nuestras áreas comerciales: incorporamos profesionales en un mercado donde esto hoy no es moneda corriente y reforzamos nuestra inversión en marketing, con un objetivo concreto: mostrar lo que realmente es CDV y la trayectoria desarrollada a lo largo de sus 35 años de vida.

Volvimos a estar visibles para todos.

Supimos también definir los canales en los cuales desarrollarnos, buscando una cobertura nacional. Le dimos a los distribuidores la seguridad de tener disponibilidad de productos de calidad, que cumplen normativas y con una política comercial clara. Además, avanzamos en nuestro servicio técnico, consolidando una estructura que brinda soporte a los productores, agregán-

tidades hagan cumplir las normas a nivel interno; garantizando que todos seamos medidos bajo la misma vara, que, a nivel interno, es el cumplimiento de las normas de Buenas Prácticas de Manufactura.

Recertificar la normativa GMP el año pasado para nuestra planta de biológicos ante el Senasa requirió de una inversión de US\$ 700 mil.

Creemos que debe ser un estándar que deben cumplir todos los laboratorios.

¿Cuál es el plan para exportar más?

FM: El objetivo es afianzarnos en los países a los cuales ya exportamos, como pueden ser en la región Paraguay, Bolivia y Uruguay y otros tantos en Centroamérica y otros lugares del mundo. Estamos invirtiendo en el registro de nuestros productos también en nuevos mercados. En definitiva, buscaremos un mayor volumen de dosis exportadas y de expansión regulatoria.

Nuestra vacuna antiaftosa comenzará a arribar durante este año a otros

“Recertificar la normativa GMP el año pasado para nuestra planta de biológicos ante el Senasa requirió de una inversión de US\$ 700 mil. Creemos que debe ser un estándar que deben cumplir todos los laboratorios”. – Fernando Matticoli, de CDV.

Los iremos anunciando oportunamente. Estamos consolidando un gran equipo.

¿Qué esperar de la vacuna antiaftosa?

FM: En 2019 liberamos 9 millones de dosis, logrando -desde lo productivo- tener una continuidad en el abastecimiento de la vacuna. Y para el 2020 seguimos con ese plan, destinando algo a la exportación y contemplando disponer de más de 20 millones de dosis. En este campo, seguiremos lógicamente estrechando nuestro vínculo con los entes sanitarios, reforzando su

¿Cuáles son los desafíos para este 2020?

JR: El desafío es mantener la salud financiera de la empresa y la rentabilidad de las inversiones. Estamos en un punto complejo: producimos con la más alta calidad y eso requiere de una inversión diferente a la que realizan quienes no manejan ese estándar.

Debemos ser rentables para poder seguir invirtiendo tanto en las nuevas instalaciones, como en investigación y desarrollo.

FM: Afianzar el crecimiento, manteniendo las inversiones en Marketing y sumando más recursos. **AR**



estapal



ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA Y VETERINARIA DESDE 1936.

Cumpliendo con los requerimientos indispensables de calidad e inocuidad.



Línea para vacuna antiaftosa



Productos personalizables



Compromiso con el medioambiente

Visítanos en www.estapal.com.ar